

## ОТКРЫТАЯ ВАКАНСИЯ в компании "SportRes"

### ДОЛЖНОСТЬ:

Менеджер по оптовым продажам (спортивное оборудование) и ведению проектов (открытие фитнес-клубов).

### КТО НАМ НУЖЕН?

Опытный продажник со знанием темы спортивного оборудования. Желателен опыт в запуске / открытии фитнес клубов или схожих проектов.

### ТРЕБОВАНИЯ:

- грамотная устная и письменная речь
- свободное владение Microsoft Office
- опыт работы и продаж в аналогичной сфере не менее 2 лет
- навыки презентаций и ведения переговоров
- высокие организаторские навыки в оптовых продажах и работе с клиентами в сфере B2B

### ВАШИ ОБЯЗАННОСТИ:

- обработка всех входящих запросов (телефон, почта, заявки с сайта)
- ведение проекта (подбор необходимого оборудования, его презентация, подготовка расстановки по схемам, зонирование, проактивная работа с клиентами)
- встречи с клиентами, презентация оборудования в действующих клубах, выезд на объект к клиенту (возможны командировки)
- ведение клиентской базы
- работа с первичной бухгалтерией (выставление счетов, закрывающих документов, и т.д.), подготовка и редактирование договоров

### ЧТО МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:

- ЗП 70 000 – 130 000 руб. Оклад + процент от продаж (потолок вашего заработка зависит исключительно от эффективности Вашей работы)
- полная занятость (пн – пт с 10:00 до 19:00)
- просторный и уютный офис в бизнес центре В+ класса (БЦ Гранд Сетунь Плаза, м. Молодежная)
- наличие нескольких кафе и столовой с недорогой едой на территории БЦ, фитнес-клуб с бассейном на территории БЦ
- от метро до БЦ транспортом 7 минут , в 2 минутах ходьбы - станция "Сетунь"

коллектив молодой  
до 30 лет

официальное  
оформление

испытательный срок  
3 месяца

Если Вы внимательно прочли вакансию, то напишите в отклике «Я точно хочу эту работу и готов пройти дополнительный этап собеседования»

### КОНТАКТЫ ДЛЯ ВАШИХ ОТКЛИКОВ:

+7 905 794 7973

✉ [rabota@sportres.ru](mailto:rabota@sportres.ru)